



N° FFVL club  
03750

Compte - Rendu de la réunion du  
3 octobre 2018

18 personnes  
**BONJOUR A TOUTES ET A TOUS !**

Prochaine  
réunion club :

**mercredi 7  
novembre  
20 H 30**

### Debriefing sortie Chamonix

La sortie de Chamonix (WE des 15 et 16 sept) s'est bien déroulée. En tout il y avait une dizaine de participants. Malgré la fermeture des remontées mécaniques du Brévent et de l'Aiguille, les membres ont pu réaliser de bons vols dans de bonnes conditions (3 vols par jour en moyenne).

Au final, une bonne impression générale de la sortie et de jolis bi-péda ont été faits dans un cadre grandiose.

### Buvette de la coupe Icare

En préambule Franck adresse ses remerciements aux 30 bénévoles qui se sont investis sur l'événement sur les 4 jours.

Franck rappelle aussi que les « moitiés » ont été très utiles et pas que moralement. Un merci spécial à l'efficacité d'action du mari de Séverine dimanche pour le démontage et le rangement.

Pour une première, c'est une réussite. La recette s'élève à près de 1400€ pour près de 2300-2500 ventes, Raphaël communiquera le résultat définitif lors de l'AG. C'est la plus grosse recette de l'année de toutes les actions du club. Surtout, tout s'est déroulé dans la bonne ambiance et la bonne humeur et aussi merci à la belle météo sans laquelle rien n'aurait été possible.

Un petit bémol toutefois au sujet du nombre et de « l'optimisation » des vendeurs ambulants sur la moquette. Surtout le dimanche où il a manqué 4-5 volontaires.

#### Quelques chiffres :

- Recette ~4500€
- Résultat ~1400€
- 2300-2500 boissons vendues sur le we
- 3/4 de la recette le samedi et 1/4 le dimanche
- 95% des ventes en ambulant et 5% au point fixe (dont beaucoup à des officiels de la coupe)

#### Déroulement de l'action et événements marquants:

Jeudi et Vendredi :

- Montage de la plateforme
- Branchement électrique
- Acheminement des boissons
- Gardiennage des déco Est et Nord selon les horaires convenus avec l'orga de la coupe Icare

### Samedi

- Vente à partir de 10-11H
- Grosse activité jusqu'au show de la Patrouille de France
- Pb d'alimentation électrique à un moment. On a été très réactif avec la mise en place d'un groupe électrogène insonorisé que l'on est allé chercher à Grenoble. Entre l'incident électrique et la remise en route de l'électricité l'interruption a duré 1H45. Cette réactivité a été remarquée et appréciée par l'orga de la coupe.

### Dimanche

- Vente à partir de 10-11H
- Un peu moins de spectateurs et donc de vente (aussi avec moins de volontaires ce jour-là).
- Démontage et rangement

A noter que l'activité a continué pour certains membres du club jusqu'au mercredi suivant. Merci notamment à Julien (qui, entre autre, a dû ramener l'échafaudage à Moutiers) et à Franck.

### Ce qui a bien fonctionné :

- La bière sans alcool. Remarque : on n'a pas tout de suite dit que la bière était sans alcool durant la vente (corrigé le dimanche).
- Le concept de vente ambulante qui, au départ, pouvait être vu comme une contrainte s'est plutôt avéré comme un atout. On a eu bcp de félicitations de la part des gens sur le principe d'être livré « à domicile », c'est dans l'air du temps... Nicolas (Gérin) dit qu'il a eu un petit coup de stress lors de sa vente initiale mais ensuite cela a bien pris.
- Le point fixe de l'autre côté de la moquette a aussi bien fonctionné.
- On a « embauché » des scouts le samedi et le dimanche. L'expérience est plutôt positive par contre si on réitère, il ne faudra pas les laisser ensemble en binôme.

### Il faudra s'améliorer sur :

- La mise en valeur de la vente de limonade
- L'amélioration de notre visibilité :
  - On ne savait pas que la vente était organisée par un club de parapente.
  - La signalétique. Le dimanche les vendeurs ambulants avec l'identification du type et du prix des boissons vendues sont à pérenniser.
- L'offre de soft. Ce qui a vraiment marché c'est :
  - le coca normal (pas light)
  - l'Ice Tea
  - l'Orangina
  - l'eau
- On va réfléchir à la conception d'un nouveau plateau afin de maximiser la vente ambulante (sangle de portage, présentoir pour mettre des canettes, poche à monnaie...).
- On a un peu manqué d'opportunisme le vendredi soir pour les ventes.
- Il faudra prévoir un peu plus de stock en fût de bière. On était déjà à sec en début de journée le dimanche.
- Raphaël propose d'étudier la vente de café le matin. Ayant passé les 2 nuits sur place il a été très sollicité au petit matin par les pilotes locaux qui faisaient les vols avec les montgolfières. Cela ne devrait pas faire de concurrence aux commerces locaux (pas ouverts à cette heure ou qui ne proposent pas de café).
- Xavier rappelle que l'on doit être vigilant sur les fermetures des décors.

En conclusion :

Une bonne première expérience. Il y aura un débriefing (courant octobre) avec le comité d'organisation de la coupe Icare, Franck et Julien doivent y assister. Finalement il y avait du scepticisme à la dernière réunion mais le résultat a été très positif pour une première et il est sûr que si l'action est reconduite l'année prochaine et si la météo est avec nous, elle sera bien plus performante en termes d'organisation, de facilité de mise en œuvre et... de résultat financier.

**Organisation de la sortie Saint-André**

Très peu de gens se sont inscrits (3), cela pose quand même la question sur l'organisation des sorties club ou il faut réserver des gîtes et des moyens de transports...

La météo est changeante et plutôt incertaine. On fera un point demain pour décider si l'on maintient la sortie.

**Organisation du tirage du secours tyrolienne**

C'est Raphaël qui est à la manœuvre. C'est prévu pour le samedi 10 Nov. avec un report météo au 11 Nov. (toute la journée).

Cette année, on a demandé à Xavier BEAUVALLET d'être présent le samedi ou le dimanche 3 heures entre 11h et 14h. Sa présence permettra de décharger partiellement le Prez de sa responsabilité en cas d'incidents ultérieurs entraînant l'utilisation de secours... Sa prestation est tarifée à 70€/h.

Le prix facial de l'année dernière était le même pour tous : 20€. Cependant les participants sont subventionnés en fonction de leur provenance :

- Pas à la fédé : 20€ (pas de subvention)
- Fédé : 15€ (5€ de sub de la FFVL)
- Codevoli ou CDVL69: 10€ (5€ de sub de la Fédé + 5€ du Codevoli et cdvl69)
- AeC : 5€ (5€ de sub de la Fédé+ 5€ du Codevoli + 5€ du club)

Steeve demande pourquoi ne pas « marger plus » en proposant 25€ en prix facial. Autour de la table les réactions sont plutôt positives.

On va donc faire un budget et voir si on peut monter le budget facial à 25€ tout en maintenant la participation des AEC à 5€.

Steve propose aussi de faire l'événement tyrolienne 2 fois par an. Franck lui répond pourquoi pas mais que cela dépend avant tout de l'implication des membres du club pour l'organisation.

Steeve est intéressé par la formation de plieurs. Il n'est pas prévu d'organiser une session de formation dédiée aux membres du club comme l'année dernière. Julien rappelle que des formations plieurs sont organisées par la Fédé régulièrement et dit qu'il faut aller sur le site du syndicat des moniteurs afin d'avoir plus d'infos.

Franck en profite pour rappeler que toutes les formations d'encadrement FFVL sont remboursées par le club (la part restant à charge des membres) et que le club fait des retraits fiscaux (qui permettent des réductions d'impôts) pour les frais kilométriques des membres pour suivre ces formations.

## Point divers

Yves B : Evoque la dernière réunion en disant que l'ambiance n'était pas très bonne. Il dit qu'il faut faire attention à préserver la bonne ambiance qui fait partie de l'ADN du club et que cette tâche est l'affaire de chacun, dans ses propos comme dans son comportement. Il insiste en disant que le dénigrement au sein du club est un poison. Il précise que le dénigrement, à la différence de la discussion (on peut ne pas être d'accord), consiste à débîner quelqu'un en s'adressant à quelqu'un d'autre et propose que dorénavant, chacun s'engage, à dire « Stop » aux dénigreurs.

Le Prez : Franck rebondit suite aux propos d'Yves en disant qu'il faut être vigilant sur les propos malveillants et le plus souvent inexacts, voire ridicules, qui ont été colportés et surtout faire la part des choses.

Benoît R : Dit qu'il a été diffamé lors de sa participation à la fête de Montaud. Il dit explicitement qu'il n'a pas bu de bière durant cet événement tant qu'il a eu des biplaces à assurer.

S'ensuit une discussion ouverte sur différents sujets notamment :

- Franck rappelle que l'objectif de son olympiade est la création d'un club école. Xavier réagit en disant que son projet n'est pas très visible et Franck lui répond qu'il communiquera durant la prochaine AG. Sur le sujet Benoît détaille le fonctionnement et l'intérêt d'un club école.
- Franck et Raphaël insistent sur le fait que les membres du club sont invités à plus s'impliquer
- En réponse à une question de Thierry H, Franck fait un rappel sur le mécanisme de gouvernance du club: toutes les décisions importantes sont prises en AG (engagement de grosses dépenses, participations à des événements importants...), la mise en œuvre se fait en Comité Directeur et en Bureau. Les réunions mensuelles ont pour objectif l'information, la discussion et le partage (un compte-rendu de chaque réunion permet d'élargir l'information à tous les membres, même à ceux qui n'ont pas assisté à la réunion).
- Thierry pose la question d'un changement d'organisation : moins de réunion club (1 toute les 2 mois) en alternance avec des réunions du comité directeur. Franck ne souhaite pas diminuer la fréquence des réunions clubs mais reste ouvert sur la mise en place de réunions du comité directeur si nécessaire. Raphaël souligne que le rôle du comité directeur n'est pas forcément bien connu et défini au sein du club.
- Une discussion s'engage sur les difficultés d'organiser les sorties clubs.
  - Peu de volontaires
  - Des participants qui s'inscrivent au dernier moment
  - Des participants qui se désistent au dernier moment

Il n'y a pas de recette miracle, notre activité est tributaire de la météo et les sorties organisées nécessitent la plupart du temps de réserver un peu à l'avance. Julien rappelle que le site « l'inscription » existe, il permet d'engager financièrement les participants lorsqu'ils s'inscrivent et peut avantageusement remplacer le Doodle.

Il est 23h la réunion se termine.

Olivier  
Secrétaire